

株式会社アド・イーグル 2021年卒 説明会

株式会社アド・イーグル

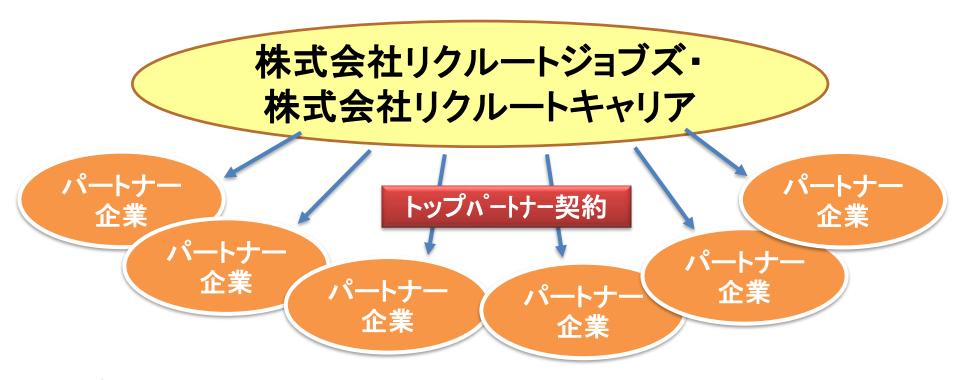
求人広告を中心とした、<u>総合広告代理店</u>であり、 <u>リクルートのトップパートナー</u>です。

<広告代理店とは??>



広告を出したい企業と広告を掲載するメディアを繋ぐ仲介の役割

くリクルートのトップパートナーとは??>



トップパートナー…株式会社リクルートホールディングス傘下の求人領域を担う株式会社リクルートジョブズ・株式会社リクルートキャリアと販売業務委託契約を結んでいる限られたパートナー企業です。リクルートの商品を販売し、かつリクルートの求人情報メディアの売上実績が高い会社を指します。各種優遇されていて、トップパートナーになるには高い基準があります。

くリクルートの商品>

TOWN WORK From Pinavi













≪企業理念≫

人と商売を元気にする

代表取締役:

諸岡 浩一郎

創業: 昭和59年9月1日

社員数:

◇全社84名(男性37名 女性47名)

◇上野本社 50名

◇北千住営業所 34名

※平成31年4月1日現在



AD ENGLE INC.

≪ビデオ 会社案内≫

株式会社アド・イーグル 経営理念

「人」と「商売」を元気にする。

≪求める人物像≫

- 〇元気に挨拶ができる
- ○働く目的意識がある
- **Oこだわりがある**

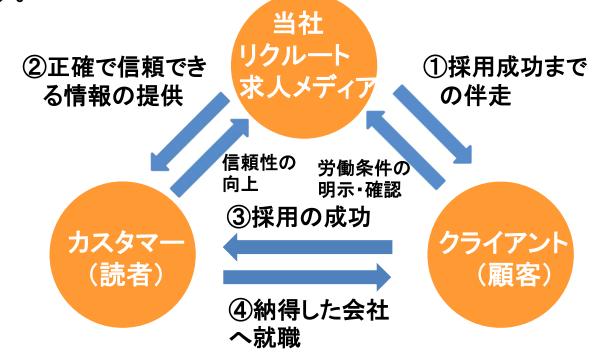




≪アド・イーグルが目指すもの≫

ハッピートライアングル

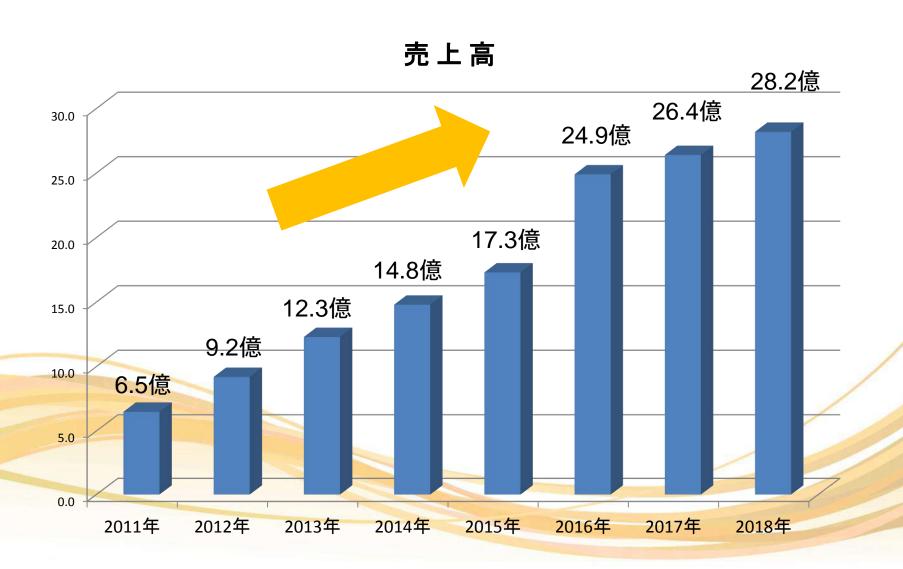
~リクルートの求人メディアでベストマッチング~ 私たちの事業は、人生に関る「就職」「仕事」への入口を提供しています。 その中で私たちの目指すものが、カスタマーとクライアントと私たちのハッピートライア ングルです。



正確で信頼できる情報を提供し、採用成功まで徹底してこだわる



≪業績の推移≫



AD ENGLE INC.

- ≪アド・イーグルの強み≫ ~ NO LIMIT ~
- ◆大手に合わせたコンサルティング営業
- ⇒競合に負けない営業戦略の立案
- ◆エリアサービスでは、地域に根差した営業活動
- ⇒街づくりに積極的に関与
- ⇒お祭りや花火大会への協賛など
- ◆フォロー体制の充実
- ⇒掲載までの後工程や受注後の サポート体制を充実させています。





ND ENGLE INC.

≪良いところ(先輩インタビュー)≫

- ①自由な社風・手を上げる人を応援
 - ⇒一社員の提案が事業化。

拠点ごとにキャンペーン立案など。



②サポート体制が充実

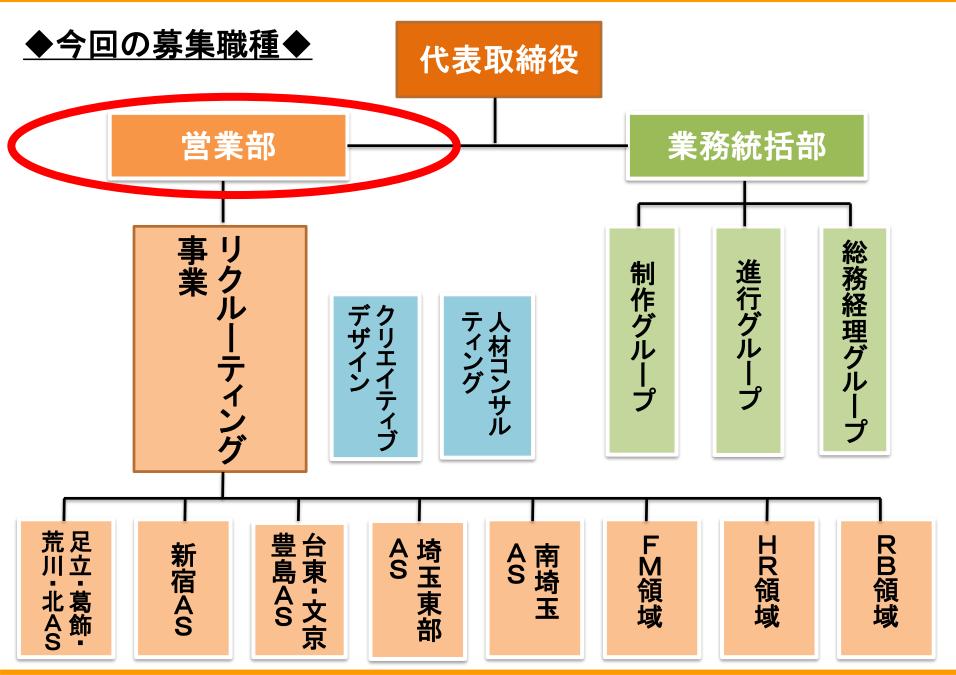
⇒インフラ(全社クラウド化、iPhone • iPad•PC貸与等)整備されている



③距離感が近い

⇒スグ相談できる、拠点を超えた共有、 社長がご飯に誘ってくれるなど





≪募集要項≫

雇用形態 正社員

募集職種 ①求人広告の企画・営業職

②求人広告の限定営業職(※残業なし)

勤務地 上野本社、北千住営業所

所定時間 9:30~18:30(休憩60分)

※社員証で実労働時間を管理

給与 ①月額23万円+インセンティブ (※固定残業代6万円含む、45時間分)

2月額20万円 + インセンティブ

休日 土・日・祝(完全週休2日) 年間休日124日 ※盆休み、年末年始は長期休暇あり

≪別途支給インセンティブ各種・キャンペーン≫

★インセンティブ制度

- ◇Q(四半期目標)達成インセンティブ
- ◇月間目標達成インセンティブ
- ◇社内表彰インセンティブ 他、領域毎にインセンティブ制度あり

★全社横断キャンペーン

商品・新規・社数拡大などをベースに 会社としてその時に取り組むものを決め 全社として取り組む。

⇒達成・受注などでインセンティブ支給や食事会など

(過去には挨拶インセンティブもありました!)





≪沖縄Achievers旅行≫







達成したご褒美!沖縄旅行







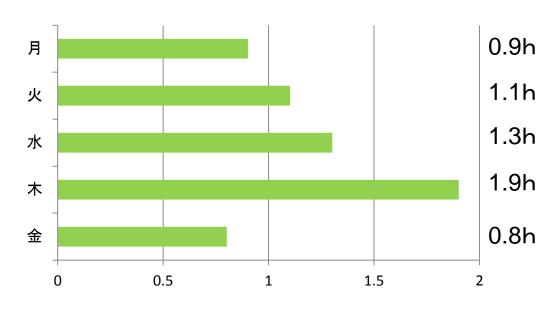
ND ENGLE INC.

≪ある一日(火曜日)のスケジュール 増田≫

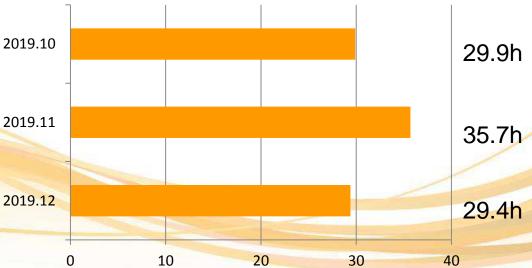
- 9:15 出勤。 壁の売り上げボードかける。 メールチェック。
- 9:30 朝会。終わり次第、電話等の顧客対応。
- 10:30 掲載中のお客様に応募数、面接数、採用数の状況確認電話。 (振り返り・再提案アポをとる!)
- 11:00 顧客の特徴、ニーズに合わせて営業電話をかける。
- 12:00 余裕があれば同期、先輩とお昼。近くの美味しいご飯屋さんで食べに行ったり。 よく行くのは、500円で食べれる定食屋さん♪(ここが幸せなひと時。)
- 13:00 アポイント準備(相場データ、過去原稿、課題資料)
- 14:00 新規開拓の為、合同テルクリ。
- 17:30 帰社。顧客対応やメール等で状況確認。
- 19:00 内勤さんに作成してもらった原稿の確認。明日のアポイント準備。
- 20:00 帰社

≪残業時間の平均≫

週の平均残業 時間 (営業)



月の平均残業時間 (直近3ヶ月)(営業) 3ヶ月平均 31.5h



ND ENGLE INC.

≪内定者研修&入社してお願いする仕事≫

内定者研修

先輩社員との営業同行、集合研修、個別研修

入社後の営業活動

週300件の 飛び込み訪問 &テレアポ

先輩の原稿対応 申込書作成、 メール送信など ※後工程業務 を学ぶ

0~6ヶ月目

新規営業 + 以前お取引の あった顧客への 訪問&テレアポ

拠点、チーム 顧客の資料作成 ※提案イメージを 学ぶ

7~12ヶ月目

1年間の仕事を 振り返り

新規営業 + 先輩営業より 中堅の顧客を 引き継ぐ

2年目~

ND ENGLE INC.













◇パパママ活躍!◇日常のオフィスの雰囲気

ND ENGLE INC.























【選考の流れ】

- ◎説明会参加の場合
- 1.説明会&GD(一次選考)
- 2.「SPI3」「OpenES」(ミツカリ) 提出
- 3.フリートーク&面接(二次選考)
- 4.役員面接(最終面接)
- 5.内々定出し
- ※内定後は、内定者研修への参加をお願いします。

【選考の流れ】

◎FaceMovie経由で説明会参加の場合

- 1. FaceMovieによる説明会参加
- 2.「SPI3」「OpenES」(ミツカリ)提出
- 3.一次選考(面接)(※WEB面接も可)
- ※遠方の学生には柔軟に対応します。
- 4.来社でフリートーク&面接(二次選考)
- 5.役員面接(最終面接)
- 6.内々定出し
- ※内定後は、内定者研修への参加をお願いします。